

Разработка под ключ: **шесть задач** **и что в них входит**

Не «сделайте сайт», а задача: заявки теряются, люди делают рутину, руководитель не видит цифры, клиенты звонят спросить то, что могли бы увидеть сами. Ниже шесть блоков под такие задачи, цена каждого и что за неё делается. Той же командой, что построила голосового ассистента Милану.



Шесть блоков

Блок	Что получаете	Цена
Автоматизация и ИИ-помощники	Разбираем один процесс, где люди делают рутину, и собираем под него помощника: разбор заявок и писем, ответы клиентам по вашей базе знаний, обработка документов. Подключаем к системе, которая уже есть, проверяем на ваших данных, передаём с инструкцией	от 59 990 ₽
Чат-боты и Telegram-боты	Бот на приём заявок, меню или запись — в Telegram, MAX или в веб-чате. Оплата, админка и рассылки, когда нужны. Заявки уходят в вашу CRM, а не в чат менеджеру	от 29 990 ₽
Заявки без потерь: CRM и интеграции	Смотрим, откуда приходят заявки и где теряются. Настраиваем amoCRM или Битрикс24, подключаем источник — сайт, телефонию, мессенджер или бота. Проверяем на живых заявках	от 44 990 ₽
Цифры бизнеса в одном месте	Выручка, расходы, загрузка, прогноз — из 1С, CRM и таблиц на один экран руководителя. Обновляется сам. Сверяем с бухгалтерией, чтобы цифры сходились	от 69 990 ₽
Кабинет или портал для ваших клиентов	Регистрация и роли, тарифы и приём оплаты, документы и статусы. Связка с CRM или 1С. Строим на том же, на чём построили себе. Код и доступы ваши	от 249 990 ₽
Всё остальное	Доработки после запуска, задачи вне списка, проекты, начатые не нами. Собираем в пакет работ, цену называем фиксом после разбора	от 49 990 ₽

Как читать этот прайс

«От» — это нижний скоуп, и он назван

Один процесс, одна CRM, два источника — в каждой карточке сказано, что входит. Всё сверх считается по смете после разбора, по той же логике: цена растёт с объёмом, а не отдаётся бесплатно.

Фиксом за результат, не по часам

Смета по этапам, предоплата 40–50%, дальше оплата по мере сдачи. Видно, за что платите и что получите на каждом шаге.

Код и доступы ваши

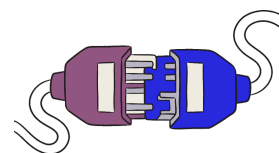
Репозиторий, документация, сервер и домен оформляются на вас. Продолжить можно с любой командой — привязки к нам нет.

Бот или ИИ-помощник — как понять, что вам нужно

Бот работает по сценарию: кнопки, меню, приём заявок, запись, оплата, рассылки. Предсказуемый. Хватит, если клиенты пишут одно и то же.

ИИ-помощник понимает текст: отвечает по базе знаний, разбирает письма и документы, заводит заявки из свободного текста. Нужен, если клиенты пишут по-разному, а отвечать надо одинаково хорошо.

Голос — это отдельный продукт, ассистент «Милана», по своим тарифам. Здесь — текст, документы и данные.



Что оплачивается отдельно

Три позиции, и только три:

Голосовой ассистент «Милана»

Если нужно, чтобы помощник ещё и звонил. Тарифицируется минутами, отдельным договором.

Размещение на наших мощностях

Если построенному негде жить: сервер под нашим присмотром.

Подписки сторонних сервисов

Тариф amoCRM или Битрикс24, комиссия платёжного шлюза, расход ИИ-моделей — оплачиваете напрямую, через нас не идёт и процента с этого мы не берём.

Сайты отдельно здесь не продаём. Если под решение нужен сайт или страница — делаем в составе. Отдельно страницы собирает направление «Поиск»: там они делаются под запросы, которыми вас ищут, и это дешевле.

Чего не обещаем

Проговариваем до договора, а не после:

Что рутина исчезнет целиком

Помощник берёт один процесс. На исключениях остаётся человек — и это правильно.

Что ИИ не ошибётся никогда

Где цена ошибки высока — деньги, документы, — ставим проверку человеком до отправки. Кто не готов к проверке, тому помощник не нужен.

Что цифры сойдутся копейка в копейку с первого дня

Сверка — работа. Расхождения обычно живут в исходных данных, чиним вместе.

Что заявок станет больше

CRM их не создаёт — она перестаёт их терять. За поток — маркетинг и лиды, это другие направления.

Частые вопросы

С чего начать, если задач несколько?

С той, где деньги теряются прямо сейчас. Чаще всего это заявки: они падают в почту, мессенджер и телефон, и половина не доходит до CRM. Это самый быстрый блок и самый дешёвый.

Сколько времени занимает?

Зависит от блока и от того, как быстро отвечаете вы. Срок называем на смете, когда понятен масштаб, и фиксируем в договоре — а не обещаем заранее.

Возьмётесь доделать чужой проект?

Да, это блок «Всё остальное». Сначала смотрим код и говорим, что дешевле — подхватить или переписать нужную часть. Ответ до того, как берём деньги.

Нужно ли готовое техзадание?

Нет. Достаточно понимать, какую задачу решаем: не «сделайте бота», а «клиент должен уметь вот это». Техническую часть опишем сами и покажем на согласование.

А поддержка после запуска?

Доработки — пакетом работ по факту, через «Всё остальное». Подписки на сопровождение сейчас нет: платите за сделанное, а не за месяц.

Назовите задачу, где теряются деньги, — разберём её первой

Отдел продаж: +7 495 180-49-01 · info@tochkabiz.ru · tochkabiz.ru

Точка Биз — бренд ООО «ДЕНИ-ГРУПП»
ИНН 5007117448 · КПП 500701001 · ОГРН 1225000122390

Предложение действительно 30 дней
Работаем по публичной оферте · ФЗ-152

Актуальную информацию по ценам и условиям смотреть на сайте tochkabiz.ru или узнавать в отделе продаж.